

FAITES LE BON CHOIX

Cité Scolaire  
**FRÉDÉRIC CHOPIN**

# ALTERNANCE : LES BONS CONSEILS DE CHOPIN





## Conseils pour vos recherches d'entreprises

Vous devez organiser vos recherches d'entreprises pour décrocher votre contrat :

- Recherche d'entreprises par courrier, par mail, en contact direct (pensez à votre réseau de connaissances, amis, parents, environnement associatif...), par les sites internet dans la rubrique "RECRUTEMENT" des entreprises
- Réalisation de votre CV et votre lettre de motivation (les documents doivent être qualitatifs, sans fautes, recherchez des modèles sur Internet mais personnalisez-les)
- Indication de vos coordonnées : n° de téléphone et adresse mail sur lesquels vous êtes joignable et réactif (soignez votre annonce téléphonique, consultez vos messages et répondez rapidement)
- Organisation de vos recherches : notez toutes vos démarches, les entreprises contactées, dates, réponses, personnes de contact, téléphone, mail... **SOYEZ ORGANISÉ !**
- Construire un profil professionnel sur LinkedIn est favorable
- Si vous avez un entretien, vous devez connaître impérativement l'entreprise avant de vous présenter (recherche de l'historique, de l'activité et de l'actualité de l'entreprise sur Internet en prenant des notes)

Vous devez impérativement faire une très bonne première impression, la préparation d'un entretien, votre présentation (vêtements, coiffure, maquillage, attitude, langage) sont à soigner.



## **À quel type d'entreprises s'adresser pour préparer un BTS NDRC ?**

Toute forme d'organisation artisanale, commerciale ou industrielle, associative, publique proposant des biens ou des prestations de services dès lors qu'elle met en œuvre une démarche commerciale.

### **Un diplôme pour quel métier ?**

Le technicien supérieur NDRC est un commercial généraliste, capable d'exercer dans tous les secteurs d'activités et dans tout type d'organisation, avec tout type de clientèle (B to B, B to C, B to G).

Quelques exemples de métiers accessibles :

- Vendeur ; Représentant ; Commercial terrain ; Négociateur ; Délégué commercial ; Conseiller commercial ; Chargé d'affaires ou de clientèle ; Technico-commercial
- animateur commercial site e-commerce ; Assistant responsable e-commerce ; Commercial e-commerce ; Commercial web e-commerce ; animateur réseau ; animateur des ventes
- Télévendeur ; Téléconseiller ; Téléopérateur ; Conseiller client à distance ; Conseiller clientèle ; Chargé d'assistance ; Téléacteur ; Téléprospecteur ; Technicien de la vente à distance
- Marchandiseur.se ; Chef de secteur, marchandiseur
- Conseiller ; Vendeur à domicile ; Représentant Ambassadeur des ventes

# L'APPRENTISSAGE A CHOPIN NANCY

## VISEZ L'EXCELLENCE AVEC LE GRETA-CFA LORRAINE CENTRE



Le déroulement de votre formation au lycée Chopin est le suivant :

Vous aurez le statut d'apprenti.e sous contrat d'apprentissage avec votre entreprise.

Votre temps de formation au lycée et en entreprise est de 35h par semaine.

Selon un planning annuel, l'alternance s'organise ainsi :

- 29 semaines de 2 jours au lycée (le lundi et le mardi) – 3 jours en entreprise
- 6 semaines de 5 jours au lycée
- 12 semaines de 5 jours en entreprise

5 semaines de congés payés

## ET TOUJOURS

- **pas de frais de scolarité**
- **dotation d'un PC portable**
- **dotation des manuels scolaires**
- **petite classe de 15 apprentis**
- **complément de formation professionnelle avec des entreprises de la vente directe**
- **possibilité de basculer en formation initiale au sein du lycée CHOPIN, si l'alternance ne devait pas convenir**

Cité Scolaire  
**FRÉDÉRIC CHOPIN**

# ALTERNANCE CHOPIN NANCY - CONTACTEZ - NOUS

BTS NDRC : 06 79 84 77 84

BTS MCO : 06 49 54 85 18



FAITES LE BON CHOIX

[www.lycee-chopin.fr](http://www.lycee-chopin.fr)